



10 steg till säljframgångar!

1. **Hitta de *rätta kunderna* som betalar dig vad du är värd**

Tips: Titta på vilka kunder du har mest av – kan du hitta fler?

2. **Sälj det du kan och vet på ett smart sätt** och tjäna mer

Tips: Kan du sälja din kunskap på olika sätt? Hitta minst 3 sätt.

3. **Minimera de hinder som står emellan dig och kunderna**

Tips: Gör ViviAnns säljhinderindikator test för att se hur du ligger till.

4. **Det handlar om dem och inte om dig!** – övertyga dem om ett samarbete med dig

Tips: Vad är det du löser och fixar? Fokusera på att sälja det!

5. **Genomför säljsamtal som ger dig fler kunder och fler affärer**

Tips: Hur väl förstår du den potentiella kundens dilemma?



6. Ta hand om kunden så att de rekommenderar dig vidare

Tips: Hitta på ett sätt att belöna dina kunder på. Gör det i år!

7. Nätverka och marknadsför så att du ser resultat

Tips: Sök medlemskap i ett nätverk och öka din synlighet.

8. Vässa din synlighet Online

Tips: Fånga dina besökare på din hemsida. Annars försvinner dem.

9. Testa och Utvärdera – Gör mer av det som funkar och mindre av det andra

Tips: Testa en aktivitet under en månad och utvärdera.

10. Håll dig fullbokad och skaffa flyt i verksamheten

Tips: Gör mer av det som fungerar och ger dig kunder och affärer!